



VACATURE **Account Manager ELS**

Date: 6 april 2023
Business Line: EQUIPMENT & LOGISTIC SOLUTIONS (ELS)
Position: Accountmanager ELS

BNP Paribas Leasing Solutions

BNP Paribas Leasing Solutions is een gespecialiseerde Business Line van de BNP Paribas Group die zich bezighoudt met lease- en financieringsoplossingen voor bedrijfsmiddelen.

Met een leiden positie op het gebied van vendor leasing helpen onze deskundige teams bedrijven die op zoek zijn naar een duurzame ontwikkeling van hun verkoop.

Wij helpen producenten van kapitaalgoederen en hun distributeurs (vendoren) met passende financieringsoplossingen voor bedrijfsmiddelen. We bieden leaseoplossingen en stellen daarbij behorende diensten ter beschikking die kunnen bijdragen aan de verkoopontwikkeling.

Het internationale bedrijfs onderdeel Equipment & Logistics Solutions (ELS) richt zich op leasing van kapitaalgoederen in de strategische markten van landbouw, grondverzet, interne logistiek en transport. Wij zijn sterk vertegenwoordigd in deze volwassen markten en hebben vaak een leidende positie.

Doel van de functie

Als Accountmanager van BNP Paribas Leasing Solutions ben je in staat om je aan te passen aan de hoge verwachtingen van onze partners. We vinden het belangrijk dat je je verantwoordelijkheid durft te nemen. Je toont initiatief, je hebt een no-nonsense mentaliteit en je gaat graag nieuwe uitdagingen aan.

Je realiseert persoonlijke doelstellingen door als eerste contactpersoon van onze partners verkoop stimulerende lease-oplossingen af te sluiten met oog voor risicobeheersing en kwaliteit. Daarnaast wordt als doel gesteld het leveren van een constructieve bijdrage aan nieuwe vendor arrangementen, die voor langjarige nieuwe productie zorgdragen.

De Accountmanager zal bij aanvang van de functie een gedegen inwerkperiode doormaken. Hierbij wordt kennis opgedaan van interne procedures en vastleggingen en de verschillende methoden van partnerships en contracten.

Resultaatgebieden en kern activiteiten van de functie

- Het op pro-actieve wijze vervullen van vendorlease behoeften bij partners en prospects.
- Het regelmatig bezoeken van fabrikanten, importeurs en dealers.
- Het zorgdragen voor de ontwikkeling en de uitvoering van acties, trainingen en presentaties die direct of indirect de verkoop van onze partners bevorderen
- Binnen het business model van BNP Paribas Leasing Solutions onderhandelen met (potentiële) klanten over tarieven en voorwaarden



- Zorgdragen voor risicobeheersing door o.a. screening van vendors, de wijze van samenwerking afstemmen op het vendor risico, risico-signalen opvangen en pareren, goedkeuringen verstrekken binnen eigen bevoegdheid
- Je signaleert marktontwikkelingen, verzamelt marktkennis en doet voorstellen hierop te anticiperen.
- De Accountmanager rapporteert aan de Head of Sales ELS

Opleiding, ervaring en competenties:

- Je hebt een afgeronde HBO opleiding, met als studierichting bedrijfseconomie of commerciële economie. Bij voorkeur aangevuld met NIBE cursussen als Zakelijke Kredietverlening
- Je bent commercieel en luistervaardig en bent in staat koopsignalen te herkennen
- Je beschikt over een analytisch denkvermogen en uitstekende communicatieve vaardigheden
- Je bent creatief in het uitwerken van oplossingen
- Je kunt zelfstandig werken binnen een team
- Naast Nederlands, heb je een uitstekende beheersing van Engels in woord en geschrift,
- Last but not least: je hebt affiniteit met bovengenoemde markten

Overig

Wil je meer weten over de inhoud van de functie, neem dan contact op met Dennis Heideman, Head of Sales ELS bij BNP Paribas Leasing Solutions Nederland , tel. +31 (0) 73 - 63 99 422.

Denk je dat deze rol bij jou past dan zien we jouw CV en motivatie graag zsm tegemoet en uiterlijk 26 april as. Je kunt deze mailen aan marion.dehont@bnpparibas.com HR manager a.i.

De sollicitatiegesprekken vinden op een zo kort mogelijke termijn plaats
Een assessment kan onderdeel zijn van de sollicitatieprocedure.

