



VACATURE **Internal Account Manager** **TLS Healthcare**

Date: Februari 2023
Business Line: IBL Technology and Lifecycle Solutions (TLS)
Position: Internal Account Manager Healthcare

BNP Paribas Leasing Solutions

BNP Paribas Leasing Solutions is één van de Europese leiders in oplossingen op het gebied van lease en huur voor professioneel materieel en maakt onderdeel uit van de BNP Paribas Groep

Binnen het zorgdomein bieden wij financiële oplossingen aan professionele zorgaanbieders voor het verkrijgen van innovatieve medische apparatuur. Ons klantportfolio bestaat uit o.a. ziekenhuizen, zelfstandige behandelcentra (zbc's) en privéklinieken, tandartspraktijken, fysio- en revalidatiepraktijken, verloskundige praktijken, apotheken, laboratoria en veterinaire praktijken. Wij werken samen met fabrikanten en dealers van dit materieel (vendorlease) en grotere zorgaanbieders.

Wil jij Nederlandse zorgaanbieders ook helpen met financiersoplossingen, zodat zij hun activiteiten verder kunnen ontwikkelen en hun doelstellingen kunnen waarmaken? Ben jij ondernemend en heb jij ambitie om verder te groeien? Beschik jij over communicatieve vaardigheden en vind jij het leuk om de spil te zijn tussen partners, zorgaanbieders en interne afdelingen? Lees dan verder.

Internal Accountmanager bij BNP Paribas Leasing Solutions:

Als Internal Account Manager Healthcare ben je volledig lid van het Accountmanagement Team en ondersteun je bij de verdere ontwikkeling van het klantportfolio en een hechte samenwerking met onze partners. Jij krijgt hierbij een divers werkpakket. Hierbij onderhoud je contacten met fabrikanten, leveranciers en zorgaanbieders, maar ook met interne afdelingen.

Als Intern Account Manager:

- Ondersteun je bij het behalen van vastgestelde commerciële – en financiële doelstellingen;
- Heb je telefonisch afstemming met onze partners en zorgaanbieders;
- Manage je de financieringsaanvragen en voer je aanvragen door in de systemen van BNP Paribas Leasing Solutions;
- Bied je ondersteuning bij het voorbereiden van commerciële offertes en het opmaken leasecontracten en zorg je ervoor dat de interne operationele afhandeling spoedig verloopt;
- Ben je beschikbaar voor het beantwoorden van vragen van partners, zorgaanbieders en interne afdelingen via email of telefoon;



- Begeleid je partners en zorgaanbieders in het optimaliseren van de financieringsoplossingen;
- Ontwikkel je samen met de Market Manager Healthcare marktgerichte acties richting partners;
- Ben je proactief in het monitoren en begeleiden van de uitstaande pipeline van de initiële kredietaanvraag tot de activatie van het leasecontract;
- Promoot je zoveel mogelijk de online tools zoals Lease Offers;
- Faciliteer je trainingen voor partners en hun accountmanagers;
- Neem je deel aan het salesoverleg. Hierbij vervul je een actieve rol en draag je initiatieven en agendapunten aan die bijdragen aan het verbeteren van het resultaat en de klanttevredenheid.

De beschreven taken vervul je voornamelijk vanuit ons kantoor in 's-Hertogenbosch of vanuit je thuiswerkplek.

Opleiding, ervaring en competenties:

- Je hebt een afgeronde HBO opleiding, met als studierichting Bedrijfseconomie, Commerciële Economie, Marketing of een andere gerelateerde studie;
- 1-5 jaar relevante ervaring;
- Je bent commercieel en empathisch ingesteld en beschikt over luistervaardig en bent in staat behoeften uit te werken in financiële oplossingen;
- Je beschikt over een analytisch denkvermogen en uitstekende communicatieve vaardigheden;
- Je kunt zelfstandig werken binnen een team, je hebt oog voor detail en weet de juiste prioriteiten te stellen;
- Je maakt gemakkelijk contact en beschikt over de juiste skills voor het afstemmen en coördineren tussen meerdere afdelingen, externe partners en klanten;
- Je kunt goed omgaan met druk, deadlines in een dynamische omgeving;
- Naast Nederlands, heb je een uitstekende beheersing van Engels in woord en geschrift;
- Je hebt praktische kennis van Windows Office (Word, Excel) en bouwt snel handigheid op met Back-Office systemen;
- Aantonbare ervaring in de (telefonische) verkoop is een pré.



Toekomstgericht

Binnen onze organisatie is er aandacht voor loopbaanontwikkeling en zijn er voldoende doorgroeimogelijkheden. BNP Paribas Leasing Solutions biedt jou de mogelijkheid je te ontwikkelen tot Leasing Specialist. Deze functie is een opstap naar een functie als External Account Manager.

Overig:

Een assessment kan onderdeel zijn van de sollicitatieprocedure.

Voor nadere informatie kun je terecht bij Rob Schreuder, HR Manager BNP Paribas Leasing Solutions Nederland, tel. +31 (0) 6 12 76 67 34.

Wil je meer weten over de inhoud van de functie, neem dan contact op met Willem Hengeveld, Market Manager Health Care BeNe bij BNP Paribas Leasing Solutions tel. +31 (0) 6 15 07 70 05.

Een schriftelijke sollicitatie met CV (of per mail) kun je sturen naar e-mail rob.schreuder@bnpparibas.com

De sollicitatiegesprekken vinden op korte termijn plaats