



VACATURE **Employee Inside Sales TS (1,0 FTE)**

Datum: 11 mei 2020
Business Line: IBL Technology Solutions (TS)
Positie: Employee Inside Sales (Office Equipment and Specialized Technologies)

BNP Paribas Leasing Solutions

BNP Paribas Leasing Solutions is actief op de zakelijke Nederlandse markt en maakt onderdeel uit van de BNP Paribas Group. BNP Paribas Leasing Solutions richt zich op financiële- en operationele lease activiteiten van kapitaalgoederen met lokale en internationale partners (vendorlease).

De Business Line Technology Solutions richt zich onder andere op: Office Equipment, IT Hardware, IT Software, Telecom apparatuur, Healthcare apparatuur, Vending en Security assets.

BNP Paribas is een internationaal opererend bedrijf met nauw samenwerkende vestigingen.

Wat verwachten wij van jou als Medewerker Inside Sales?

Je bent actief op de Nederlandse markt voor Office Equipment and Specialized Technologies met als aandachtsgebied bestaande vendor. Je rapporteert aan de Market Manager OST.

- Jouw doel is om samen met onze accountmanager en vendor vooraf gestelde commerciële- en financiële doelstellingen te realiseren
- Je ondersteunt de accountmanager in de commerciële relatie met 5 tot 10 grotere vendor. Door goede afstemming en beschikbaar te zijn creëer je een "easy to deal with" gevoel.
- Je bent continue bezig de interne processen te verbeteren om de vendorpartner zo goed en efficiënt mogelijk te kunnen bedienen.
- Je bent een actief lid van het Accountmanagement Team maar je bent niet commercieel eigenaar van de relatie en daarmee geen eindverantwoordelijke.
- Je bent meedenkend en oplossingsgericht voor deals die afwijken van de standaard business. Je bent de schakel tussen vendor, accountmanager en de administratieve afdelingen binnen Technology Solutions.

Jouw werkzaamheden bestaan uit;

- Proactieve opvolging van vendor.
- Eerste aanspreekpunt zijn voor vendor en hun vragen
- Verzorgen van interne en externe rapportages
- Voorbereiden van kwartaal meetings tussen de accountmanager en de vendor
- Verbeteren van bestaande processen om partners beter te kunnen bedienen
- Voorbereiden commerciële trainingen en nieuwsbrieven
- Verzorgen van goede communicatie naar vendoren.
- Verzorgen en voorbereiden van marketing acties
- Dagelijks overleg met accountmanager
- Zorgen voor juiste invoer van de CRM
- Opzetten en opvolgen van campagnes en incentives in samenwerking met afdeling Marketing



BNP PARIBAS LEASING SOLUTIONS

Wat heb je nodig om de functie goed te kunnen vervullen?

- Je hebt een afgeronde HBO opleiding, met bij voorkeur een commerciële studierichting
- Je bent commercieel en empathisch ingesteld, luistervaardig en vangt gemakkelijk koopsignalen op
- Je bent gezond kritisch en durft door te vragen in complexe vraagstukken
- Je beschikt over een analytisch denkvermogen en uitstekende communicatieve vaardigheden
- Je bent in staat een intern netwerk op te bouwen en te onderhouden
- Je bent creatief in het uitwerken van oplossingen
- Je bent goed in staat een agenda te plannen en beschikt over organisatietalent
- Naast Nederlands, heb je een uitstekende beheersing van Engels in woord en geschrift
- Je bent handig met computers en applicaties als Microsoft Office, MS Dynamics, PowerBI, quoting-, pricing- en reporting tools.
- Je hebt werkervaring bij voorkeur in de vendor leasingindustrie, kennis van Office Equipment en/of Specialized Technologies is een pré
- Je past binnen onze bedrijfscultuur, dat wil zeggen dat je een pragmatische en open persoonlijkheid bent die met energie en voortvarendheid te werk gaat

Wat kun je van ons verwachten

- Stabiliteit als onderdeel van de BNP Paribas Group
- Sterke marktpositie en duurzame relaties
- Een veelheid aan oplossingen en diensten om te willen innoveren
- Open en ondernemende bedrijfscultuur
- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden
- Een goede werksfeer waarin ruimte is voor persoonlijke ontwikkeling

Net als alle BNPP Leasing Solutions collega's ben je in staat om volledig digitaal te werken.

Overig:

Een assessment kan onderdeel zijn van de sollicitatieprocedure.

Voor nadere informatie kun je terecht bij Rob Schreuder, HR Manager BNP Paribas Leasing Solutions Nederland, tel. +31 (0) 73 - 63 99 407.

Wil je meer weten over de inhoud van de functie, neem dan contact op met Henny Slotboom, Market Manager OST BeNe bij BNP Paribas Leasing Solutions Nederland tel. tel. +31 (0) 73 - 63 99 411

Een schriftelijke sollicitatie met CV (of per mail) kun je t/m 31 mei 2020 a.s. sturen naar;

- Postbus 2375, 5202 CJ, 's-Hertogenbosch (ter attentie van Rob Schreuder)
- Of e-mail naar: rob.schreuder@bnpparibas.com

De sollicitatiegesprekken vinden op korte termijn plaats