



VACATURE

Sr. Account Manager Healthcare (1,0 FTE)

Datum: November 2021
Business Line: IBL Technology Solutions (TS)
Positie: Sr. Account Manager Healthcare

BNP Paribas Leasing Solutions

BNP Paribas Leasing Solutions is actief op de zakelijke Nederlandse markt en maakt onderdeel uit van BNP Paribas Group. BNP Paribas Leasing Solutions richt zich op financiële- en operationele leaseactiviteiten van kapitaalgoederen met lokale en internationale partners (vendorlease).

De Business Line Technology Solutions richt zich onder andere op: Office Equipment, IT Hard- en software, Telecomapparatuur, Healthcare apparatuur, Vending en Security assets. BNP Paribas is een internationaal opererend bedrijf met nauw samenwerkende vestigingen.

Functie:

De Sr. Account Manager Healthcare heeft als doel het realiseren van vooraf gestelde targets via vendoren in termen van productievolume, toegevoegde waarde, portfolio ontwikkeling, risicobeheersing en kwaliteit.

Je bent verantwoordelijk voor de ontwikkeling van nieuw business met nieuwe en bestaande partners in Nederland.

Wat verwachten wij van jou als Sr. Accountmanager Health Care

- Je zorgt voor het behalen van vastgestelde commerciële –en financiële doelstellingen;
- Je bent het aanspreekpunt voor jouw vendorrelaties in de Health Care markt;
- 30% van je tijd dien je te besteden aan het werven van nieuwe vendorrelaties;
- Je werkt zelfstandig een commercieel plan uit en volgt deze op in geselecteerde strategische doelmarkten van BNP Paribas Leasing Solutions;
- Je bezoekt vendoren en/of prospects voor verkoopbevordering ondersteuning;
- Je draagt zorg voor de uitvoering en/of ontwikkeling van acties, trainingen, beurzen en presentaties die direct of indirect de verkoop bevorderen;
- Je maakt binnen de gestelde normen calculaties, brengt offertes uit en onderhandelt (zelfstandig) met vendoren en prospects;
- Je voert relevante administratieve werkzaamheden, zoals klantregistraties en bezoekrapportages;
- Je neemt deel aan werkoverleg met het commerciële team, je vervult hierin een actieve rol en draagt initiatieven en agendapunten aan;



Wat heb je nodig om de functie goed te kunnen vervullen

- Je hebt een afgeronde HBO- of WO opleiding, met als studierichting bedrijfseconomie, commerciële economie, bank- en verzekeringswezen of rechten;
- Je bent commercieel en empathisch ingesteld, luistervaardig en vangt makkelijk koosignalen op;
- Je hebt een talent voor het ontwikkelen van een relatie met een vendor vanaf het eerste gesprek tot en met de eerste deals;
- Je hebt talent voor het creëren en actief ophalen van business;
- Je beschikt over een analytisch denkvermogen en uitstekende communicatieve vaardigheden om je gesprekspartners te overtuigen, zowel in 1 op 1 gesprekken als tijdens trainingen en presentaties;
- Je hebt een zelfverzekerde uitstraling, weet vertrouwen te winnen en kan onderhandelen op niveau;
- Je bent creatief in het uitwerken van oplossingen;
- Je kunt zelfstandig werken binnen een team;
- Naast Nederlands, heb je een uitstekende beheersing van Engels in woord en geschrift, kennis van de Franse taal is een pré;
- Je hebt een zeer gedegen kennis van de nieuwste versies van Windows (Excel, Word, Access, Powerpoint....);
- Je hebt minimaal 3-5 jaar aantoonbare ervaring in een commerciële functie in de leasing industrie;
-

Wat kun je van ons verwachten

- Stabiliteit als onderdeel van de BNP Paribas Group
- Een sterke marktpositie en duurzame relaties
- Een veelheid aan oplossingen en diensten om te willen innoveren
- Open en ondernemende bedrijfscultuur
- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden
- Een goede werksfeer waarin ruimte is voor persoonlijke ontwikkeling



BNP PARIBAS
LEASING SOLUTIONS

Overig:

Ben je geïnteresseerd in de functie neem dan contact op met Rob Schreuder, HR Manager BNP Paribas Leasing Solutions Nederland, tel. +31 (0) 73 - 63 99 407.

Wil je meer weten over de inhoud van de functie, neem dan contact op met Willem Hengeveld, Market Manager Health Care BeNe bij BNP Paribas Leasing Solutions. tel. +32 (0) 73 – 6399 417

Een schriftelijke sollicitatie met CV (of per mail) kun je t/m 30 november 2021 sturen naar rob.schreuder@bnpparibas.com

De sollicitatiegesprekken vinden op korte termijn plaats