



## **VACATURE** **Employee Inside Sales TS (1,0 FTE)**

Datum: Augustus 2021  
Business Line: IBL Technology Solutions (TS)  
Positie: Employee Inside Sales (Office Equipment and Specialized Technologies)

### **BNP Paribas Leasing Solutions**

BNP Paribas Leasing Solutions is actief op de zakelijke Nederlandse markt en maakt onderdeel uit van de BNP Paribas Group. BNP Paribas Leasing Solutions richt zich op financiële- en operationele lease activiteiten van kapitaalgoederen met lokale en internationale partners (vendorlease).

De Business Line Technology Solutions richt zich onder andere op: Office Equipment, IT Hardware, IT Software, Telecom apparatuur, Healthcare apparatuur, Vending en Security assets.

BNP Paribas is een internationaal opererend bedrijf met nauw samenwerkende vestigingen.

### **Wat verwachten wij van jou als Medewerker Inside Sales?**

Je bent actief op de Nederlandse markt voor Office Equipment and Specialized Technologies met als aandachtsgebied bestaande vendors. Je rapporteert aan de Market Manager OST.

- Jouw doel is om samen met onze accountmanager en vendor vooraf gestelde commerciële- en financiële doelstellingen te realiseren
- Je ondersteunt de accountmanager in de commerciële relatie met 5 tot 10 grotere vendor. Door goede afstemming en beschikbaar te zijn creëer je een "easy to deal with" gevoel.
- Je bent continue bezig de interne processen te verbeteren om de vendor zo goed en efficiënt mogelijk te kunnen bedienen.
- Je bent een actief lid van het Accountmanagement Team maar je bent niet commercieel eigenaar van de relatie en daarmee geen eindverantwoordelijke.
- Je bent meedenkend en oplossingsgericht voor deals die afwijken van de standaard business. Je bent de schakel tussen vendor, accountmanager en de administratieve afdelingen binnen Technology Solutions.

### **Jouw werkzaamheden bestaan uit;**

- Proactieve opvolging van vendor.
- Eerste aanspreekpunt zijn voor vendor en hun vragen
- Verzorgen van interne en externe rapportages
- Voorbereiden van kwartaal meetings tussen de accountmanager en de vendor
- Verbeteren van bestaande processen om partners beter te kunnen bedienen
- Voorbereiden commerciële trainingen en nieuwsbrieven
- Verzorgen van goede communicatie naar vendors.
- Verzorgen en voorbereiden van marketing acties
- Dagelijks overleg met accountmanager
- Zorgen voor juiste invoer van de CRM
- Opzetten en opvolgen van campagnes en incentives in samenwerking met afdeling Marketing

**Wat heb je nodig om de functie goed te kunnen vervullen?**

- Je hebt een afgeronde HBO opleiding, met bij voorkeur een commerciële studierichting
- Je bent commercieel en empathisch ingesteld, luistervaardig en vangt gemakkelijk koopsignalen op
- Je bent gezond kritisch en durft door te vragen in complexe vraagstukken
- Je beschikt over een analytisch denkvermogen en uitstekende communicatieve vaardigheden
- Je bent in staat een intern netwerk op te bouwen en te onderhouden
- Je bent creatief in het uitwerken van oplossingen
- Je bent goed in staat een agenda te plannen en beschikt over organisatietalent
- Naast Nederlands, heb je een uitstekende beheersing van Engels in woord en geschrift
- Je bent handig met computers en applicaties als Microsoft Office, MS Dynamics, PowerBI, quoting-, pricing- en reporting tools.
- Je hebt werkervaring bij voorkeur in de vendor leasingindustrie, kennis van Office Equipment en/of Specialized Technologies is een pré
- Je past binnen onze bedrijfscultuur, dat wil zeggen dat je een pragmatische en open persoonlijkheid bent die met energie en voortvarendheid te werk gaat

**Wat kun je van ons verwachten**

- Stabiliteit als onderdeel van de BNP Paribas Group
- Sterke marktpositie en duurzame relaties
- Een veelheid aan oplossingen en diensten om te willen innoveren
- Open en ondernemende bedrijfscultuur
- Goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden
- Een goede werksfeer waarin ruimte is voor persoonlijke ontwikkeling

**Overig:**

Een assessment kan onderdeel zijn van de sollicitatieprocedure.

Voor nadere informatie kun je terecht bij Rob Schreuder, HR Manager BNP Paribas Leasing Solutions Nederland, tel. +31 (0) 73 – 63 99 400.

Wil je meer weten over de inhoud van de functie, neem dan contact op met Henny Slotboom, Market Manager OST BeNe bij BNP Paribas Leasing Solutions Nederland tel. tel. +31 (0) 73 – 63 99 400.

Een schriftelijke sollicitatie met CV (of per mail) kun je t/m 30 augustus 2021 a.s. sturen naar e-mail: [rob.schreuder@bnpparibas.com](mailto:rob.schreuder@bnpparibas.com)

**De sollicitatiegesprekken vinden op korte termijn plaats**